

～2011年のカイロプラクティック経営戦略を考える～

3月27日（日）開催
10:00～12:00

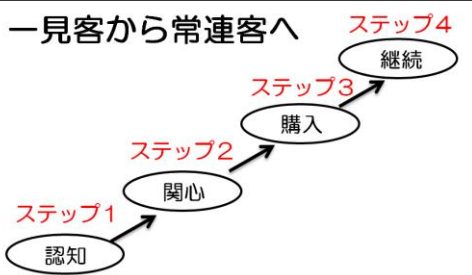
カイロプラクティック経営者向けセミナー

新規客からファン顧客へ売上増を実現しよう！

ファンを増やして売上アップを達成するノウハウとは!?

第1部 集客目標を達成する為の取り組み方法 ～広告宣伝の効果を“最大限”発揮する～

一見客から常連客へ



お客様にファンになっていただく
“ツボ”を見極めた経営者が生き残る。
自社の経営環境分析・改善が重要です。

- ① 新規客の来店数をアップさせる方法
- ② 一見客をファン化する為の経営戦略



第2部 コミュニケーションを強化して来店数UP ～売上を増やすスタッフの気配り・心配り～

技術やサービス内容以外で競合他社を圧倒する為には、スタッフで差別化
商品と品質だけがお客様の求めているものではない。人と人がふれあう
環境を最大限活かす経営方針がポイントです。

- ① お客様を引き付ける接遇のポイント
- ② 顧客離れを防止する対処法
- ③ 新規出店の際の注意点

家族・知人・友人
紹介キャンペーン

講師紹介



㈱中里ビジネスセンター代表 兼
中里会計事務所 所長
税理士 中里 隆重
カイロプラクティック経営指導
に定評があるコンサルタント。
業界と地域を理解した現場密着の
指導で黒字化を実現させる！

参加特典



■参加特典①
無料経営診断

■参加特典②
ミステリーショッパー
(覆面調査) 1回無料券

主催：有限会社中里ビジネスセンター 協賛：中里会計事務所
お問い合わせ先 電話：03-3565-1241

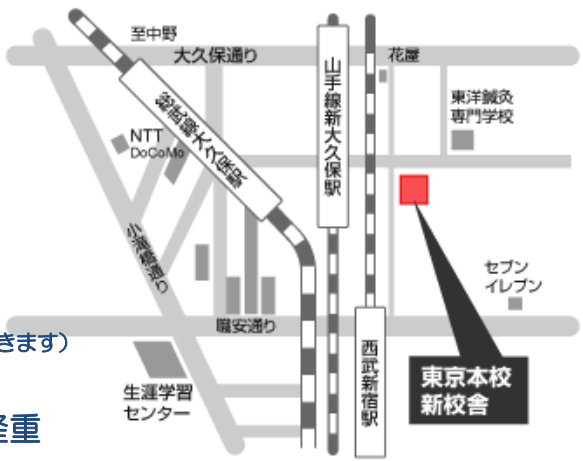
開催要領・お申込は裏面をご覧ください ➡

～2011年のカイロプラクティック経営戦略を考える～

カイロプラクティック経営者向けセミナー 新規客からファン顧客へ売上増を実現しよう！

3月27日（日）開催
10：00～12：00

- ◆日時 2011年3月27日（日）
10：00～12：00（開場 9：30）
- ◆場所 日本カイロプラクティックドクター専門学院
東京都新宿区百人町1-8-12
JR山手線 新大久保駅徒歩2分
（右のご案内図をご参照ください）
- ◆対象者 カイロプラクティック経営者・幹部の皆様
- ◆費用 無料 ◆定員 15名様（定員になり次第締め切らせて頂きます）
- ◆講師 有限会社中里ビジネスセンター代表兼
中里会計事務所 所長 税理士 中里 隆重



お申込・お問合せ

◆下記申込書に必要事項を記入し、FAXをお願いします。 FAX：03-3565-1242

貴社名		代表者名	
所在地	〒	スタッフ数	
お電話		FAX	
決算月		ご紹介者	
ご参加者名	お役職		
ご参加者名	お役職		

◆お問合せは、有限会社中里ビジネスセンター 担当：佐藤までお願いします。 TEL：03-3565-1241

主催者プロフィール

有限会社中里ビジネスセンター
〒171-0052 東京都豊島区南長崎5-10-12

ホームページ <http://www.tax-nakazato.com>
TEL：03-3565-1241（平日9：00～17：30）

主催：有限会社中里ビジネスセンター 協賛：中里会計事務所

セミナー内容は表面をご覧ください