

～2011年のサロン経営戦略を考える～

平成23年3月22日(火)

14:00開演(13:30受付開始)

ヘアサロン経営者向けセミナー

新規客からファン顧客へ売上増を実現しよう!

ファンを増やして売上アップを達成するノウハウとは!?

第1部 集客目標を達成する為の取り組み方法 ～広告宣伝の効果を“最大限”発揮する～

お客様にファンになっていただく“ツボ”を見極めた経営者が生き残る。
自社の経営環境分析・改善が重要です。

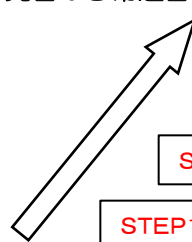
- ① 新規客の来店数をアップさせる方法
- ② 一見客をファン化する為の経営戦略

第2部 コミュニケーションを強化して来店数UP ～売上を増やすスタッフの気配り・心配り～

技術やサービス内容以外で競合他社を圧倒する為には、
スタッフで差別化商品と品質だけがお客様の求めている
ものではない。人と人がふれあう環境を最大限活かす
経営方針がポイントです。

- ① お客様を引き付ける接遇のポイント
- ② 顧客離れを防止する対処法
- ③ 新規出店の際の注意点

一見客から常連客へ



STEP1 認知

STEP2 関心

STEP3 購入

STEP4 継続



講師紹介



(有)中里ビジネスセンター代表 兼
中里会計事務所 所長
税理士 中里 隆重

ヘアサロン指導に定評がある敏腕
コンサルタント。業界と地域を理解
した現場密着の指導で顧客サロン
を黒字化する!

参加特典



■参加特典①
無料経営診断

■参加特典②
ミステリーショッパー
(覆面調査) 1回無料券

主催：有限会社中里ビジネスセンター 協賛：中里会計事務所
お問い合わせ先 電話：03-3565-1241

開催要領・お申込は裏面をご覧ください ➡

～2011年のサロン経営戦略を考える～

平成23年3月22日(火)

14:00開演(13:30受付開始)

ヘアサロン経営者向けセミナー

新規客からファン顧客へ売上増を実現しよう!

- ◆日時 2011年3月22日(火) 14:00～
(13:30受付開始 16:30終了)
- ◆場所 駅前会議室 別館 404会議室
〒170-0013 豊島区東池袋1-3-5
(右のご案内図をご参照ください)
- ◆対象者 ヘアサロン経営者・幹部の皆様
- ◆費用 無料 ◆定員 15名様(定員になり次第締め切らせて頂きます)
- ◆講師 (有)中里ビジネスセンター代表 兼
中里会計事務所 所長
税理士 中里 隆重



お申込・お問合せ

◆下記申込書に必要事項を記入し、FAXをお願いします。 FAX:03-3565-1242

貴社名			代表者名	
所在地	〒			
電話		FAX		
スタッフ数		ご紹介者様		
ご参加者名			お役職	
ご参加者名			お役職	
ご参加者名			お役職	

◆お問合せは、有限会社中里ビジネスセンター 担当:中西までお願いします。 TEL:03-3565-1241

主催者プロフィール

有限会社中里ビジネスセンター 〒171-0052 東京都豊島区南長崎5-10-12 TEL:03-3565-1241

主催：有限会社中里ビジネスセンター 協賛：中里会計事務所

セミナー内容は表面をご覧ください

