

～2011年のヘアサロン経営戦略を考える～

ヘアサロン経営者様向け

新規客からファン顧客へ 売上増を実現しよう！！

～ファンを増やして売上アップを達成するノウハウとは！？～

2011年12月13日(火)

18:00開演

第1部 理屈で増販・増客

～売上を上げる地道な作戦99連発～

美容会館2階

売上を上げるための“裏ワザ”なんてありません。
コツコツまじめに経営されている方は、
さらに「**創意・工夫・挑戦**」の3本柱で経営を強化できます。

参加無料

第2部 経営者とスタッフとお客様の 夢を実現させる

～未来を明確化！経営計画と行動計画～

お客様は**意外なところ**を見えています！

◆ 講師紹介



(有)中里ビジネスセンター代表 兼
中里会計事務所 所長
税理士 中里 隆重
ヘアサロン指導に定評がある敏腕コ
ンサルタント。業界と地域を理解した現
場密着の指導で顧客サロンを黒字化さ
せる！

◆ 参加特典



- 参加特典①
無料経営診断
(銀行格付けチェック)
- 参加特典②
ミステリーショッパー
(覆面調査)1回無料券

主催:ジブラルタ生命保険株式会社 協賛:東京都美容業生活衛生同業組合
お問い合わせ先 電話:03-3980-3981 担当:山口 弘行

開催要領・お申込は裏面をご覧ください

